

Rahmenplan des Bachelorstudienganges

„Technischer Vertrieb“

Gültig ab Matrikel 2017

1. Modulübersicht

Fachgebiete	1. Semester	2. Semester	3. Semester	4. Semester	5. Semester	6. Semester
Mathematik	Lineare Algebra / Vektorrechnung	Analysis	Wahrscheinlichkeitsrechnung / Statistik / Finanzmathematik			
Technische Mechanik / Physik	Einführung Mechanik	Festigkeitslehre	Thermodynamik / Optik / Akustik			
Konstruktion / Werkstoffkunde / Fertigungstechnik	Grundlagen der Konstruktion	Maschinenelemente / Konstruktionsentwurf				
		Werkstoffkunde / Fertigungstechnik				
Elektrotechnik / Elektronik / Automatisierung	Gleichstromtechnik	Wechselstromtechnik / Elektrische Maschinen		Elektronik / Automatisierung		
Informatik	Grundlagen der Informatik / Programmierung			Wirtschaftsinformatik		
Betriebswirtschaftslehre	Grundlagen der ABWL	Marketing	Organisation und Personalwirtschaft	Investition und Finanzierung	Kunden-, Service- und Vertriebsmanagement	Komplexseminar Technischer Vertrieb
						Unternehmensführung und Controlling
	Rechnungswesen für Wirtschaftsingenieure		Beschaffung und Vertrieb	Produktionswirtschaft und Logistik	Projekt-, Qualitäts- und Prozessmanagement	
		Internationaler Vertrieb				
Soft Skills	Arbeits- und Präsentationstechniken				Englisch für Wirtschaftsingenieure	
					Verkaufsgesprächs- und Verhandlungsführung	
Wirtschaftsrecht				Wirtschaftsrecht		
Volkswirtschaftslehre				VWL für Wirtschaftsingenieure		
Zusatzfächer	Fakultative Zusatzveranstaltungen					
Bachelorarbeit						Bachelorarbeit
Praxismodule	Unternehmensspezifische Inhalte					
	Praxisphase I	Praxisphase II	Praxisphase III	Praxisphase IV	Praxisphase V	Praxisphase VI

2. Lehrveranstaltungsstunden und Leistungspunkte

Fachgebiete	1. Semester		2. Semester		3. Semester		4. Semester		5. Semester		6. Semester		Σ		
	LVS	LP	LVS	LP	LVS	LP	LVS	LP	LVS	LP	LVS	LP	LVS	LP	
Theorie	Mathematik	45	4	45	4	60	5						150	13	
	Technische Mechanik/ Physik	85	6	45	4	30	2	45	3				205	15	
	Konstruktion / Werkstoffkunde / Fertigungstechnik	45	3	50	3	35	3						230	15	
				50	3	50	3								
	Elektrotechnik / Elektronik / Automatisierung	45	3	35	2	40	3	60	5				180	13	
	Informatik	30	2	35	3			35	2	45	4		145	11	
	Betriebswirt- schaftslehre	50	4	50	3	50	3	50	4	110	6	70	5	785	52
		30	2	40	3	65	4	60	4	40	3	50	3		
												70	5		
	Soft Skills	20	1							35	2	50	3	150	9
				45	3										
	Wirtschaftsrecht							50	3	30	2			80	5
	Volkswirtschafts- lehre							35	2	35	3			70	5
	Zusatzfächer	(30)		(30)		(30)		(30)		(30)		(30)		(180)	
	Σ Theoriephase	350	25	350	25	330	23	335	23	340	23	290	19	1995	138
Bachelorarbeit											12			12	
Σ Theorie		25		25		23		23		23		31		150	
Praxis	Praxismodule		5		5		5		5		5			30	
	Σ Praxis		5		5		5		5		5			30	
	Σ Gesamt		30		30		28		28		28			180	

Erläuterungen: LP – Leistungspunkte, LVS – Lehrveranstaltungsstunden á 45 min

3. Prüfungsleistungen

Fachgebiete	1. Semester		2. Semester		3. Semester		4. Semester		5. Semester		6. Semester	
	PL	D	PL	D	PL	D	PL	D	PL	D	PL	D
Mathematik	K	90	K	90	K	120						
Technische Mechanik/ Physik	K	150	K	90	K 150							
Konstruktion / Werkstoffkunde / Fertigungstechnik	K	90	KE									
			K 150									
Elektrotechnik / Elektronik / Automatisierung	K	90	K 120		K	120						
Informatik	PE o. K 90			K 150								
Betriebswirt- schaftslehre	K	90	K	90	K	90	K	90	K	150	SE o. K 120	
									K 150		K 90	
			K 120		K 120		K 120				K 150	
											K 120	
Soft Skills	SE								SE o. K 150			
									SE			
Wirtschaftsrecht							K 150					
Volkswirtschafts- lehre							K 120					
Bachelorarbeit							BA					
Praxismodule	PR		PR		PR		MP		PR		MP	

Erläuterungen: BA – Bachelorarbeit, D – Prüfungsdauer in min, K – Klausurarbeit, MP – Mündliche Prüfung,
 PL – Prüfungsleistung, PR – Projektarbeit, SE – Seminararbeit, ST – Studienarbeit

4. Betriebliche Ausbildungsschwerpunkte

Semester	Betriebliche Ausbildungsschwerpunkte in den Praxisphasen	Umfang*
1	<ul style="list-style-type: none"> - Kennenlernen von Sortiment und Angebotsstruktur des Unternehmens sowie ausgewählter Marktteilnehmer im Unternehmensumfeld - Kennenlernen zentraler Geschäftsprozesse/Arbeitsbereiche - Allgemeine interne und externe Kommunikationsprozesse - Grundtechniken Teilefertigung und Montage - Projektarbeit I 	18 Wochen
2	<ul style="list-style-type: none"> - Marketing - Rechnungswesen - Fertigungsmanagement - Nutzung betrieblicher IuK-Plattformen - Projektarbeit II 	10 Wochen
3	<ul style="list-style-type: none"> - Akquise- und Vertriebsprozess / Auftragsmanagement - Arbeitsvorbereitung - Betriebliche CAx-Techniken - Personalwesen - Projektarbeit III 	12 Wochen
4	<ul style="list-style-type: none"> - Automatisierungstechnik und -management - Investition und Finanzierung - Materialwirtschaft und Beschaffung - Mitarbeit im Vertrieb und Service - Nutzung aufgabenspezifischer IuK-Anwendungssysteme - Praxisprüfung I 	12 Wochen
5	<ul style="list-style-type: none"> - Eigenverantwortliche Mitarbeit in Teilprozessen von Vertrieb/Service/Beschaffung - Kunden- und Partnermanagement - Nutzung aufgabenspezifischer IuK-Anwendungssysteme - Projektpraxis inkl. stufenweiser Projektverantwortung - Projektarbeit IV 	10 Wochen
6	<ul style="list-style-type: none"> - Eigenverantwortliche Tätigkeit in Vertrieb/Service/Beschaffung - Innovations- und Prozessmanagement - Qualitäts- und Umweltmanagement - Controlling - Bachelorarbeit - Praxisprüfung II 	22 Wochen

5. Stunden-, Modul- und Leistungspunktetafeln

	Code	Modul bzw. Fach	LVS	LP	PL	D	Anmerkungen
1. Semester	E-VT-ELT-01.1 E-VT-ELT-01.2	Gleichstromtechnik Labor ET I	45	3	K	90	Modul "Gleichstromtechnik"
	E-VT-TMP-01.1 E-VT-TMP-01.2	Statik / Grundlagen Festigkeitslehre Kinematik / Kinetik	85	6	K	150	Modul "Einführung Mechanik"
	E-TV-SSK-01	Arbeits- und Präsentationstechniken	20	1	SE		
	E-TV-SBW-01.1	Externes Rechnungswesen	30	2			Modul "Rechnungswesen für Wirtschaftsingenieure"
	E-VB-ABW-01	Grundlagen der Allgemeinen Betriebswirtschaftslehre	50	4	K	90	
	E-TV-INF-01.1	Grundlagen der Informatik	30	2			Modul "Grundlagen der Informatik / Programmierung"
	E-VT-KON-01	Grundlagen der Konstruktion	45	3	K	90	
	E-TE-MAT-01	Lineare Algebra / Vektorrechnung	45	4	K	90	
	E-TV-PRA-01	Praxisphase I		5	PR		
2. Semester	E-VT-TMP-02.1 E-VT-TMP-02.2	Festigkeitslehre FEM-Praktikum	45	4	K	90	Modul "Festigkeitslehre"
	E-VT-ELT-02.1 E-VT-ELT-02.2	Wechselstromtechnik Labor ET II	35	2			Modul "Wechselstromtechnik / Elektrische Maschinen "
	E-VT-MAT-02	Analysis	45	4	K	90	
	E-TV-SBW-01.2	Internes Rechnungswesen	40	3	K	120	Modul "Rechnungswesen für Wirtschaftsingenieure"
	E-VB-ABW-02	Marketing	50	3	K	90	
	E-TV-KON-01.1	Maschinenelemente	50	3			Modul "Maschinenelemente / Konstruktionsentwurf"
	E-TV-INF-01.2	Programmierung und Datenbanken	35	3	PE o.K	90	Modul "Grundlagen der Informatik / Programmierung"
	E-TV-FET-01.1	Werkstoffkunde	50	3			Modul "Werkstoffkunde / Fertigungstechnik"
	E-TV-PRA-02	Praxisphase II		5	PR		
3. Semester	E-TV-SBW-02	Beschaffung und Vertrieb	65	4	K	120	
	E-VT-ELT-02.3	Elektrische Maschinen / Sicherheit	40	3	K	120	Modul "Wechselstromtechnik / Elektrische Maschinen "
	E-TV-FET-01.2	Fertigungstechnik	50	3	K	150	Modul "Werkstoffkunde / Fertigungstechnik"
	E-TV-KON-01.2	Konstruktionsentwurf und CAD	35	3	KE		Modul "Maschinenelemente / Konstruktionsentwurf"
	E-VB-ABW-03	Organisation und Personalwirtschaft	50	3	K	90	
	E-VT-TMP-03.1	Thermodynamik	30	2			Modul "Thermodynamik / Optik / Akustik"
	E-TV-MAT-01	Wahrscheinlichkeitsrechnung / Statistik / Finanzmathematik	60	5	K	120	
	E-TV-PRA-03	Praxisphase III		5	PR		

	Code	Modul bzw. Fach	LVS	LP	PL	D	Anmerkungen
4. Semester	E-TV-REC-01.1	Bürgerliches Recht, Handels- und Gesellschaftsrecht, IT-Recht	50	3			Modul "Wirtschaftsrecht"
	E-TV-ELT-01	Elektronik / Automatisierung	60	5	K	120	
	E-VB-ABW-04	Investition und Finanzierung	50	4	K	90	
	E-TV-VWL-01.1	Mikroökonomik	35	2			Modul "VWL für Wirtschaftsingenieure"
	E-VT-TMP-03.2	Optik / Akustik	45	3	K	150	Modul "Thermodynamik / Optik / Akustik"
	E-TV-SBW-03	Produktionswirtschaft und Logistik	60	4	K	120	
	E-TV-INF-02.1	Wirtschaftsinformatik 1	35	2			Modul "Wirtschaftsinformatik"
	E-TV-PRA-04	Praxisphase IV		5	MP		
5. Semester	E-TV-SBW-05.1 E-VB-SBW-05.2	Kunden- und Servicemanagement / Kundenbindungs-management (CRM)Vertriebsmanagement (VTM)	110	6	K	150	Modul "Kunden-, Service- und Vertriebsmanagement"
	E-TV-SSK-02.1	Englisch für Wirtschaftsingenieure 1	35	2			Modul "Englisch für Wirtschaftsingenieure"
	E-TV-VWL-01.2	Makroökonomik	35	3	K	120	Modul "VWL für Wirtschaftsingenieure"
	E-TV-SBW-04.1	Projektmanagement	40	3			Modul "Projekt-, Qualitäts- und Prozessmanagement"
	E-TV-SSK-03	Verkaufsgesprächs- und Verhandlungsführung	45	3	SE		
	E-TV-REC-01.2	Vertriebsrecht, Gewerblicher Rechtsschutz,	30	2	K	150	Modul "Wirtschaftsrecht"
	E-TV-INF-02.2	Wirtschaftsinformatik 2	45	4	K	150	Modul "Wirtschaftsinformatik"
	E-TV-PRA-05	Praxisphase V		5	PR		
6. Semester	E-TV-SBW-04.2 E-TV-SBW-04.3	Qualitätsmanagement Prozessmanagement	50	3	K	150	Modul "Projekt-, Qualitäts- und Prozessmanagement"
	E-TV-SSK-02.2	Englisch für Wirtschaftsingenieure 2	50	3	SE o.K	150	Modul "Englisch für Wirtschaftsingenieure"
	E-TV-SBW-07	Internationaler Vertrieb	70	5	K	120	
	E-TV-SBW-05	Komplexseminar Technischer Vertrieb	70	5	SE o.K	120	
	E-TV-SBW-06	Unternehmensführung und Controlling	50	3	K	90	
	E-TV-PRA-06	Praxisphase VI		5	MP		
	E-TV-BAR-01	Bachelorarbeit		12	BA		